Vacature: Sales & Service Manager (commercieel & hands-on)

Bij **Ecotap water** zorgen we voor smaakvol water. Gefilterd, gekoeld, plat en bruisend. Zonder plastic – zonder gedoe.
Je vindt onze tappunten bij de leukste en beste restaurants, cateraars, kantoren, speelparken, strandtenten, sportclubs (waaronder een paar mooie eredivisieclubs en golfbanen) en véél, héél véél festivals.
Met elke tap besparen we flessen, kilo's CO_2-uitstoot en onnodig gesjouw. Daarmee maken we de wereld een beetje duurzamer. En daar worden wij bij Ecotap blij van.

We groeien als kool
En met een klein team betekent dat: vrijheid, afwisseling en meters maken.
Geen afdelingen. Geen managerslagen. Geen vergader-circus. Gewoon: gaan.

Om onze groei verder te versnellen, zoeken we een enthousiaste, hands-on sales/accountmanager.
Geen doorsnee type maar eentje die meer wil dan alleen sales.
Een graag geziene gast bij onze klanten dankzij z'n servicegerichte instelling.
Niet te beroerd om af en toe een filter te vervangen of een CO_2-fles langs te brengen.
Sterker nog – je snapt dat commercie niet alleen om sales draait.
Daarna rijd je met frisse energie naar een nieuwe lead. En onderweg naar huis denk je alvast na over dat andere commerciële idee dat je gisteren te binnen schoot.

Wat doe je als Sales & Service Manager bij Ecotap
Als Sales & Service Manager bij Ecotap water vind je samen met onze nieuwe klanten de best passende oplossing. Zo bespaar je plastic, kilo's CO_2-uitstoot en maak je Nederland duurzamer. Ambitie? Wij helpen je groeien.

Leads opvolgen en zelfstandig deals sluiten

Zelf actief op zoek naar kansen

Relaties opbouwen en onderhouden

Soms een filtertje vervangen of CO_2-fles bezorgen

Plaatsing en service aansturen

Meedenken over nieuwe ideeën, campagnes en strategieën

Hier herken jij jezelf in

- Je houdt van vrijheid en hebt geen baas nodig om iets te doen.
- Of het nou een chef in een sterrenkeuken is, een strandtentbaas op slippers, of een kantoorklerk met een kleurgecodeerde agenda – jij praat met iedereen alsof je ze al jaren kent.
- Je snapt dat commercie niet alleen om sales draait.
- Je bent graag onderweg - alleen of samen.
- Je weet wat verantwoordelijkheid is, en neemt 'm ook.
- Doet er maximaal een uur over om met het ov op Almere Poort te staan.
- Je woont centraal in Nederland (of brengt zo een netwerk mee in een regio dat we niet om je heen kunnen) en hebt een rijbewijs (B).
- En je wilt bijdragen aan een duurzamere wereld(!)

Ervaring in sales binnen bedrijfscatering en facility management is mooi meegenomen. Maar een goed gesprek en goeie energie zeggen ons meer dan je cv. Bij ons geen fratsen.

Dit zoek jij verder in een baan

- Geld.
- Doorgroeimogelijkheid naar een volgend niveau
- Werken aan een sterk, duurzaam product in een groeiende markt.
- Werken in een klein, hecht team dat samen veel voor elkaar krijgt.
- Een auto, laptop en telefoon.
- Een fijne combinatie van werken op kantoor en vanuit huis. Natuurlijk zorgen we dat je thuis een top werkplek hebt. Inclusief bureaustoel, laptop en watertap.
- Reiskostenvergoeding.
- Vanuit Station Almere Poort loop of fiets je zo naar ons Ecotap kantoor aan de Gooische kant. Langer als je eerst nog even gaat winkelen.
- Geen targets waar niemand blij van wordt – maar duidelijke afspraken die we nakomen.
- Collega's die liever doen dan eindeloos overleggen.
- En als je een goed idee hebt: dan gaan we het gewoon doen.

Interesse?

Mail je verhaal (kort mag ook) en cv naar **werken@ecotapwater.nl**
Geen A4-lange motivatiebrief nodig.
Wel graag eerlijk, duidelijk – en als het even kan: enthousiast.

Of verras ons met een originele introductie.

Check de volledige vacature op:
www.ecotapwater.nl/vacature-sales-service-manager

Voor vragen mag je Daphne zelf bellen: 06-24777801.

Weet je iemand voor wie dit interessant is? Delen wordt gewaardeerd.

Tot snel!

Team Ecotap

Bureaus mogen dit bericht ook delen. Maar verder hoeven jullie niks te doen.